

# APRENDE A DAR CHARLAS EFECTIVAS TIPO TEDx



## INFLUENCIA Y PERSUASIÓN Volumen 2

### ¿QUÉ LOGRARÁS?

**1** Dar presentaciones tipo TEDx (un nuevo concepto para transmitir información)

**2** Neuro códigos al momento de presentar una idea.

**3** Manejo adecuado de **objecciones** al momento de presentar y cómo neutralizar agentes negativos

**4** Ejercicios en equipo (**Role Play**)

**5** El arte de **improvisar**

**6** Hablar en **en público** (Ejercicios de práctica y de presentación)



**Divertirte y pasar una jornada increíble**

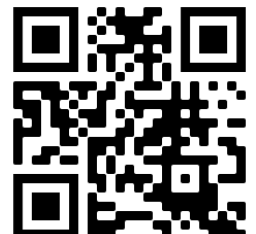
## METODOLOGÍA E IMPLEMENTACIÓN

Parte del programa está basado en el desarrollo de Paul Ekman Group™, líderes mundiales en el análisis del lenguaje corporal y de nuestros hábitos.

Permitirá de manera muy sencilla y práctica identificar el lenguaje universal del cuerpo,

con el fin de influir positivamente en la toma de decisiones.

Nuestra mente responde a patrones conductuales aprendidos, por lo tanto se requieren nuevos modelos de pensamiento para lograr romper estereotipos y hábitos creados.





# ¿Quién será tu entrenador?

- Escritor y panelista de radio y televisión
- Conferencista y entrenador internacional IMT program, Elite Trainer
- Coach Speaker Team Jhon Maxwell
- New Code Certificated N.P.L. ® (Jhon Grinder, USA)
- Técnicas internacionales avanzadas en PNL ®
- Entrenador certificado del Chopra Center en técnicas de relajación
- Six Sigma Coach Advance SS Black Belt

- Creador de HypnoCoaching™
- Negociador: Negotiation Harvard Method® Harvard Customer Focus Negotiation Skill
- Coach International InsideOut™ Coach International Ontológico Executive Coach
- Entrenador internacional de Louise Hay Method.
- Creador del método de Rediseño MentalIRYM®

**Sergio Villamizar**  
MASTER COACH

